

Sales Advisor AVANT

Vacature | Sales

AVANT Machinery is invoerder van AVANT-knikladers en LEGUAN-spinhoogwerkers voor België, Nederland en Luxemburg. Voor de verdere uitbouw van het merk AVANT zoeken wij een **Sales Advisor** voor de regio Limburg en Vlaams-Brabant.

Je bent een échte hunter: je legt nieuwe contacten, opent deuren en sluit deals. Tegelijk ben je het vaste gezicht voor de klanten die je al hebt. Je vertrekt altijd van een gedegen behoefteanalyse en zoekt samen met de klant naar de machine die zijn werk écht vooruithelpt, in plaats van naar de snelste verkoop.

Je werkt nauw samen met onze dienst na verkoop: wat jij aan de klant belooft, moet de werkplaats ook kunnen waarmaken. Je rapporteert aan de Sales & Marketing Manager.

Wat doe je?

- Je genereert nieuwe business in de regio Limburg en Vlaams-Brabant
- Je bewaart het overzicht over je bestaande klanten en biedt hen de best mogelijke dienstverlening
- Je identificeert opportuniteiten en laat je accounts verder groeien
- Je vertrekt vanuit een gedegen behoefteanalyse en zoekt samen met de klant de gepaste technische oplossing
- Je maakt duidelijke afspraken en begeleidt je klanten doorheen het volledige verkoopproces
- Je stemt af met de dienst na verkoop over levertermijnen, voorbereiding en opvolging van de machines die je verkoopt
- Je neemt deel aan events en vakbeurzen
- Je beheert het salesproces administratief: CRM, ERP, offertes, onderhandelingen en rapportering

Wie zoeken wij?

Generieke competenties

- Je bent klantgericht en neemt verantwoordelijkheid
- Je werkt betrokken, transparant en communiceert open
- Je toont initiatief en denkt creatief en oplossingsgericht
- Je hecht belang aan samenwerking en kennisdeling

Functie-specifieke competenties

- Je bent een échte hunter en haalt energie uit nieuwe contacten en nieuwe deals
- Je bent ondernemend en resultaatgericht, en houdt je eigen cijfers in het oog
- Je luistert eerst en adviseert daarna: je doorgrondt wat een klant echt nodig heeft
- Je communiceert en onderhandelt sterk, zonder de relatie op het spel te zetten
- Klanten en collega's werken graag met je samen omdat ze weten dat ze op je kunnen rekenen
- Je volgt je projecten op de voet en beheert je administratie grondig

Vereiste kennis en vaardigheden

- Je hebt een masterdiploma in een bedrijfskundige of technische richting
- Ervaring in de bouw of de landbouw is een belangrijke troef
- Je hebt voldoende technische affiniteit om compacte machines inhoudelijk te bespreken met een klant

#SMARTPARTNERSHIP

Montenakenweg 525, 3800 Sint-Truiden | 011 68 78 65
info@avantmachinery.be | www.avantmachinery.be | BTW BE 0474.042.463

- Je bent vertrouwd met CRM- en ERP-systemen en met MS Office
- Je hebt rijbewijs B
- Je beheerst het Nederlands uitstekend; kennis van Frans en Engels is een pluspunt

Wat mag je verwachten van AVANT Machinery?

- Een functie binnen een gedreven, familiale groei-KMO
- Een organisatie die staat voor kwaliteit, zekerheid en continue vernieuwing: je werkt met A-merken en de nieuwste technieken
- Een functiegericht opleidingsplan dat je ondersteunt in je verdere groei
- Een bediendecontract van onbepaalde duur (40u/week)
- 20 verlofdagen + 12 ADV-dagen
- Een aantrekkelijk loonpakket met bedrijfswagen, tankkaart of laadpas, laptop, gsm, maaltijdcheques, ecocheques, hospitalisatieverzekering en groepsverzekering
- De nodige PROMO-kledij

Interesse?

Herken je jezelf in dit profiel? Solliciteer met je cv en motivatiebrief via jobs@avantmachinery.be.